



אגף גזברות

כ"ו תמוז תשע"ט
29 יולי 2019
סימוכין: 202723

פרוטוקול ועדת מכרזים מיום 28.07.19

נוכחים:

אבי אלטלף – יו"ר הוועדה
יוסי לוי- חבר הוועדה
אלי פלג- חבר הוועדה
זיו שמע – חבר הוועדה
יוסי פרץ - ס. גזבר המועצה
צ'ריל קמפר – מנהלת מחלקת צרכים מיוחדים
נוי אשכנזי מילוא - רכזת מכרזים והתקשרויות
עו"ד עמיר רבאח – יועץ משפטי

מתנצלים:

איתן ליליוס – חבר הוועדה

מכרז פומבי מס' 36/19 – הסעות תלמידים למוסדות חינוך

יוסי פרץ : מציג את המכרז בפני חברי הוועדה.
מדובר במכרז הסעות סבב שני. בזמנו פרסמנו מכרז עם מס' קווים מסוים. בחרנו חלק מהמצעים וכל מה שהיה מעל מחיר המקסימום במכרז יצאנו לסבב שני, העלינו את מחיר בהתאם לתוצאות שראינו, חילקנו את המכרז ללא תשלום בפועל 10 חברות לקחו מכרזים ורק 3 חברות הציעו הצעות- מוניות שוהם, אלעד לעד והשביל הצהוב.

צ'ריל: למה לא הגישו?

יוסי לוי: למה לא הציעו יותר? יכול להיות שהאומדנים נמוכים?

יוסי פרץ : האומדנים במכרז השני עודכנו כלפי מעלה.

אבי אלטלף : הבסיס לאומדן היה נמוך והעלנו את המחיר.



יוסי לוי: תמיד יש לנו מעט משתתפים ואנחנו מציעים את הסכום הטוב ביותר, אין דאגה של כסף ביחס לשאר. סכומים לא נמוכים.

יוסי פרץ: לדוגמא אחד הקווים- רמב"ם היום משלמים 92 ₪ והוא מבצע את הנסיעה בסכום הזה. במכרז נתנו מחיר מקסימלי של כ-125 ₪ וההצעות היו 150 ₪ ו-160 ₪. העלנו מחיר מקסימום, בכ-20%. לא הגיוני להעלות את המחיר שמושלם היום ב-150% או יותר לפי מה שמציעים פה. מתוך כלל הקווים יש רק שני קווים שעומדים בקריטריונים. ליתר הקווים ניתן לעשות נוהל התקשרויות ולא מכרז.

צ'ריל קמפר: חלק מהקווים הם חדשים. מחלק מהמשתתפים אנחנו מרוצים וחלק פחות. למשל "השביל הצהוב" אנחנו מאוד מרוצים והם מאוד רציניים. כרגע יש להם קו אחד ואני מאוד אשמח אם יקבל עוד קווים. "אלעד לעד" על אף השימוע שהיה להם, היו איתם מספר אירועים חריגים. אחד מהם לא באשמתם אבל עדיין יש לנו בעיה איתם. אני מבינה שהם מתעסקים באלפי הסעות אבל עדיין. יש רכב שכבר שבועיים מגיע לאסוף תלמיד ללא מזגן, אותו תלמיד עם נכות קשה, זה חמור.

אלי פלג: זה חמור אבל זה לא בעיה בטיחותית חלילה.

צ'ריל קמפר: רכב גם התקלקל והביאו רכב חלופי שלא היה בטיחותי, לא היו חגורות והמלווה החזיק את הכיסא גלגלים כל הנסיעה. מצד שני זה רכב חלופי ורצה להביא את הילד לבית הספר, תמיד יש להם סיבה לכך או תירוץ. מאחר וזכה בחלק מהקווים אנחנו נקרא להם לשיחה לחימום ושיפור היחסים מול הנהגים.

אלי פלג: הכל נכון אבל אם חלילה הייתה תאונה, אז כל התירוצים לא היו תקפים. כל עוד לא קורה כלום הכל בסדר, הבעיה היא כשיקרה משהו. גם אם צריך להזמין מונית ספיישל אז עדיף.

צ'ריל קמפר: ידענו על כך בדיעבד. דיווחו לנו על הבעיה הבטיחותית אבל הסיטואציה בעייתית, התלמיד נמצא 4 קילומטר מבית הספר והוא מחכה וזה באמצע נסיעה.

אלי פלג: הכל נכון אבל הבטיחות הכי חשובה.

יוסי לוי: מי עבד אתנו וממי את מרוצה?

אבי אלטלף: אין פה זוכים חוץ משניים.



צ'ריל קמפר : מקבלת את ההצעה של יוסי להגיע למשא ומתן בנוהל הצעות מחיר אבל מבקשת לתת עדיפות למי שיש פחות קווים ושנחנו מרוצים מהשירות שלהם.

עו"ד עמיר רבאח : זה חייב להיות שוויוני. מי שלא מרוצים מימנו אפשר לפסול ולהגיד שהוא בעייתי.

יוסי פרץ : מי שנחנו לא מרוצים לא נפנה אליהם בנוהל החדש.

צ'ריל קמפר : השאלה אם אנחנו יכולים להתחיל משא ומתן עם חברות שנחנו מרוצים מהם.

זיו שמע : או שנחנו פוסלים חברה או שנחנו נותנים לה הזדמנות שוויונית כמו כל החברות. אי אפשר לתת עדיפות לחברה מסוימת.

יוסי פרץ : המכרז נותן הזדמנות שוויונית. לגבי הפנייה נעשה אותה בשיתוף עם החינוך.

זיו שמע : אתם רוצים לאשר נוהל התקשרות?

אבי אלטלף : נסמך את אגף החינוך למשל למחיר הנמוך ביותר.

זיו שמע : אבל אז הפונקציה היחידה שתהיה זה המחיר.

אבי אלטלף : השאלה היא מבחינה משפטית – האם אפשר לבדוק רק עם חברות מועדפות או שחייב לפנות לכולם?

אלי פלג : מבחינה חוקית צריך לפנות לכולם.

עו"ד עמיר רבאח : במקרה הזה יש לך כבר מאגר של חברות שפנו. אני אומר שזה לא יעיל לצאת למכרז וצריך לפנות לחברות שפנו.

אבי אלטלף : שלא יהיה מצב שנחנו בוחרים לפי המחיר הכי נמוך. האם אפשר נניח לפנות רק ל-9 מתוך 10, אם למשל לא מרוצים מאלעד לעד. שלא יהיה מצב שבסוף מי שנחנו לא מרוצים מימנו יבחר.

צ'ריל קמפר : זה לא שנחנו לא רוצים חברה מסוימת, פשוט יש בעיות. קראנו לשיחה ואמרו שיהיה שיפור אז אנחנו נותנים הזדמנות אבל מצד שני אם הולכים על



נוהל התקשרות אז אני מעדיפה לפנות לחברות שאנחנו יותר מרוצים מהם- מי שנותן שירות טוב ומי שאנחנו ביחסים טובים איתו.

זיו שמע : אחרי שפתחנו מכרז לפנות רק לחברות מסוימות זה נשמע לא טוב. רק אני שומע שמשוהו נראה פה לא נקי?

יוסי פרץ : נפנה לחברות ולא נחליט לפי הסכום. הרשימה תהיה בתיאום החינוך ואחר כך הם יחליט גם מי מתאים מבחינת שירות.

יוסי לוי : צריך לבחון איפה יכול להיות מוקש. אותם 7 שלא השתתפו במכרז, יבואו ויגידו שהם חשבו שזה מחיר גבוה יותר ואם היה מחיר נמוך יותר הם היו מגישים. צריך לבדוק עד איזה סכום מותר לנו. שעמיר ייתן לנו חוות דעת משפטית.

עו"ד עמיר פרץ : כל אחד פוטנציאלי יוכל להגיד את זה, לא רק אותם 7 שלא השתתפו.

יוסי לוי : 7 חברות לא הגישו אז איך תפנה אליהם בכלל?

אבי אלטלף : נעשה נוהל הצעות מחיר.

יוסי פרץ : פעמיים פרסמנו מכרז. אין תועלת לפרסם פעם שלישית.

יוסי לוי : צריך חוות דעת משפטית של עמיר בכתובים.

אלי פלג : ההחלטה לגשת לנוהל הצעות מחיר זה בגלל שלא עמדו במכרז.

אבי אלטלף : הנתונים כאלה- פורסם מכרז, ניגשו אליו 6 שמתוכם 13 קווים לא עברו. פירסמנו מכרז שני, 10 לקחו את המכרז ומתוכם ניגשו רק 3.

יוסי פרץ : מכרז לוקח זמן. בסופו של דבר אני רוצה שיהיו מציעים.

יוסי לוי : זה שאין זמן זה לא פותר את עניין החוקיות. המערכת דורשת לבדוק את חוקיות שלא חלילה יחשבו שסידרנו חלק מהמציעים.

עו"ד עמיר רבאח : למה לא לצאת למכרז ללא הגבלת מחיר?

יוסי פרץ : יש יתרון לגמישות. בכל הרשויות יש את המכרזים האלה לכן עשינו את זה גם מוקדם. כרגע יש לנו בערך 3 שבועות.



זיו שמע : אפשר לצאת בלי הגבלת מחיר?

עו"ד עמיר רבאח: אפשר אבל צריך לשלם את ההפרש, צריך להשלים, זה לא אוסר עליך לשלם יותר.

אבי אלטלף: שתי שאלות לחוות דעת משפטית- האם אנחנו יכולים לצאת לנוהל הצעת מחיר? גם בגלל הזמן? והאם יש אפשרות חוקית לצאת לנוהל הצעת מחיר?

יוסי לוי: הזמן הוא לא פקטור.

יוסי פרץ : הצורך הוא כלכלי מבחינת הזמן. אם אתה מפרסם נניח ביום חמישי, מתי אתה עושה הגשה? במקרה הכי טוב 15 או 18 לאוגוסט ואז לא יהיו רכבים. אני רוצה לתפוס אותם כבר עכשיו כי אחרי תחילת אוגוסט יתנו לי מחירים גבוהים יותר בגלל שיכול להיות מצב שהרכבים שנותרו יהיו יקרים יותר ויעלו מחירים. דבר נוסף הוא העניין התפעולי, צריך לשבץ את הילדים בהקדם, ככל שזה נעשה מאוחר יותר זה בעייתי יותר.

זיו שמע : אולי להפך? אם ישארו מספר מצומצם של רכבים דווקא המחיר ירד.

יוסי פרץ: הניסיון מלמד שלרוב זה לא קורה.

עו"ד עמיר רבאח: כמה קווים יש לנו?

צ'ריל קמפר: סך הכל יש 13 קווים, מתוכם 2 זכו ו-2 כבר לא צריך אז סך הכל- 9 קווים.

אבי אלטלף: השאלות הן- האם חייבים לפנות לכל המציעים שהגישו הצעה ברגע שהחלטנו לצאת לנוהל? האם יש מגבלה ולמי אנחנו חייבים לפנות כדי לקבל הצעות מחיר?

עו"ד עמיר רבאח: אני מציע ללכת למכרז חדש אבל אם תרצו שאתוב חוות דעת משפטית, אכתוב. אני אכתוב המלצה שלי וגם אתייעץ עם יובל.

יוסי פרץ: אם זו ההמלצה שלך, אפרסם בעיתון את המכרז.

אלי פלג: אני גם בעד. לצאת למכרז ללא מחיר.



יוסי לוי: גם אני בעד.

אבי אלטלף: מה ההשלכה התקציבית?
מי שמבין קצת בהצעות חוק יודע שבסופה של כל הצעת חוק רשום את ההשפעה התקציבית על ההצעה. בואו נבין מה המשמעויות בעצם.

אלי פלג: צריך לקבל את ההחלטה החוקית.

אבי אלטלף: הבקשה לחוות דעת היא קודם כל להבין מה האופציות החוקיות, אח"כ נחליט אם לצאת לעוד מכרז או לא. אפשר כבר מחר לבדוק את זה.

עו"ד עמיר רבאח: אני יכול להוציא את חוות הדעת כבר מחר.

אלי פלג: ההשלכות של מכרז הן לוחות הזמנים והבעיה התקציבית.

יוסי לוי: צריך לבדוק את הנושא התקציבי, חשוב לשמור על כספי הציבור וכמובן העניין החוקי.

עו"ד עמיר רבאח: אנחנו נבדוק האם אפשר להכשיר את זה.

צ'ריל קמפר: יש קו אחד שנופל על חצי שקל, הקו לראש העין, אין מה לעשות עם זה?

עו"ד עמיר רבאח: אין מה לעשות עם זה. זה לא עומד בתנאי המכרז.

החלטה :

קבלת חוות דעת משפטית מעו"ד עמיר רבאח ולאחר מכן תתקבל החלטה אם לבצע מכרז נוסף ללא מחיר או לצאת לנוהל הצעת מחירים.

שני הקווים שלא עברו את מחיר המקסימום התקבלו כהצעות הזוכות במכרז לבחור בהצעת מוניות שוהם על סך 45 ₪+מע"מ. בהצעה הזוכה בקו פנימיות שוהם, לבחור בהצעת אלעד על סך 135 ₪+מע"מ בהצעה הזוכה בקו פ"ת ולהמליץ לראש המועצה להתקשר עמם לפי הפירוט כדלקמן :

מס' מסלול	מסלול נסיעה	סוג רכב	מחיר מקסימלי	החברה הזוכה	סכום ההצעה
1	ביה"ס שונים פנימיות שוהם	מונית	45 ₪	מוניות שוהם	45 ₪.
3	פ"ת ביה"ס שונים	מונית	135 ₪	הסעות אלעד לעד	135 ₪ (114.75 ₪ משוקלל)



מאשר : אבי אלטלף –יו"ר ועדת מכרזים.

חתימה : _____

הנני מאמץ / לא מאמץ את המלצת הוועדה

איתן פטיגרו – ראש המועצה